



La **Jeune personnalité d'affaires** est une personne remarquable par sa force d'influence positive dans le milieu des affaires et communautaire, par sa détermination, sa vision et son équilibre personnel.

M. Mathieu Laplante

**Jeune personnalité d'affaires
« Vente et Représentation »**



Jeune
CHAMBRE DE COMMERCE
DE QUÉBEC

© Force-G communication : www.force-g.ca

Concours de la Jeune personnalité d'affaires

La Banque Nationale est heureuse de présenter la **Jeune personnalité d'affaires du secteur d'activité « Vente et Représentation »**. Le jury a choisi monsieur **Mathieu Laplante, directeur général des ventes, trésorier et copropriétaire de Beaupré Capitale Chrysler inc.**, comme gagnant du **Concours de la Jeune personnalité d'affaires, une initiative de la Jeune chambre de commerce de Québec**.

Mathieu Laplante est directeur général des ventes, trésorier et copropriétaire de Beaupré Capitale Chrysler inc., l'un des plus importants concessionnaires Chrysler, Dodge, Jeep à l'est du Québec.

À l'âge de 19 ans, Mathieu quitte sa Gaspésie natale pour suivre une formation en mécanique d'affûtage et électrodynamique pour être engagé dans une scierie. Après un accident, il doit réorienter sa carrière ne pouvant plus œuvrer dans le secteur d'activité où il a grandi. Il retourne aux études compléter un diplôme en vente-conseil. Il fait un stage en vente automobile et se découvre une passion pour ce domaine. Pendant son stage, il est engagé comme conseiller en vente et location. Mathieu est nommé plusieurs fois vendeur du mois. Grâce à son leadership et son esprit d'équipe, en peu de temps il se voit offrir le poste de directeur adjoint des véhicules neufs.

Par la suite, une opportunité s'offre à lui. Le président de la compagnie, Jean-Pierre Voyer, est en pleine restructuration de l'entreprise et lui offre la possibilité de se joindre au conseil d'administration en tant que trésorier et de s'associer avec lui, son frère André ainsi que Roynard

Tremblay. Mathieu se verra décerner le poste de directeur général des ventes de véhicules neufs et usagés. Étant jeune, et ayant de l'entrepreneurship, il est fier d'accepter la proposition avec des gens de 42 ans d'expérience qui deviennent ses mentors.

Depuis cette association, ils forment une équipe de premier rang. Ses associés lui laissent une grande autonomie et beaucoup de latitude. Mathieu fait partie d'une équipe de relève en combinant la jeunesse et l'expérience. L'équipe réussit donc à augmenter les ventes au-delà de 20%.

Malgré ses nombreuses heures de travail, il consacre une bonne partie de ses temps libres à sa conjointe, qui accouchera en février de leur premier enfant, à ses couples d'amis, à la chasse et à la course automobile. Une cause qui lui tient à cœur est la relève des jeunes athlètes dans le sport amateur. Via son entreprise, il commandite Marie-Hélène Prémont, médaillée olympique en vélo de montagne, en lui fournissant un Jeep Liberty.

Mathieu préconise la notion client. Sa vision : être toujours à l'affût des nouveautés et technologies. La concurrence étant très féroce dans le domaine automobile, le conseiller doit comprendre et répondre aux besoins de sa clientèle. La confiance et l'honnêteté d'un vendeur, sont des valeurs importantes pour lui. C'est ce qui fait son succès.

Mathieu Laplante, un bel exemple de réussite des jeunes gens d'affaires d'aujourd'hui!

Gagnez
à vous faire
connaître!

Inscrivez-vous dès maintenant!

À gagner :
visibilité médiatique
de plus de **23 000 \$**

Pour information :

622-6937
www.jccq.qc.ca

Une présentation de :



En partenariat avec :



Partenaires médiatiques :

